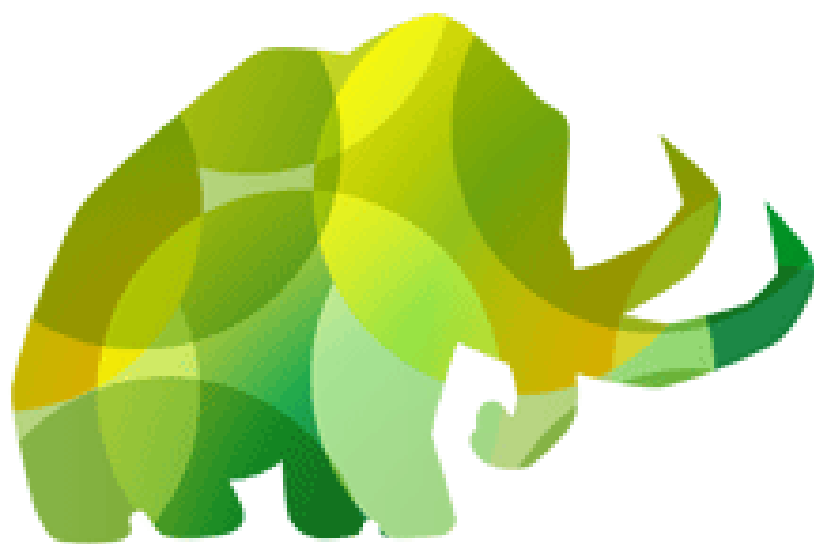




OFERTA WSPÓŁPRACY PARTNERSKIEJ



Mammutico

Mammuti Co. Sp. z o.o. to właściciel sieci partnerskiej KLOCKOLANDIA. Zarząd i współpracownicy już od ponad 11 lat świadczą usługi audytów i kontroli placów zabaw dla firm oraz jednostek budżetowych wspierając je swoim doświadczeniem i profesjonalizmem, tak aby nawet najbardziej złożone pomysły na rozrywkę dla najmłodszych klientów były bezpieczne i przyjazne.

To doświadczenie umożliwiło rozpoczęcie prac badawczych nad bezpiecznym, trwałym i niepowtarzalnym materiałem jakim jest dziś Mammutico Foam™, mocną pianką o wyjątkowych cechach, z której wykonujemy wszystkie serie naszych produktów.

Naszą misją jest tworzenie bezpiecznej, przyjaznej i kreatywnej przestrzeni dla dzieci i dorosłych. Dlatego w naszych głowach narodził się pomysł na coś, co pozwala rozwijać wyobraźnię, angażować się w twórczość i wspólną zabawę. Coś co jednocześnie jest bezpieczne i nowoczesne, a naszym Regionalnym Partnerom daje intratne źródło dochodu.

Nasze wielkie piankowe klocki to połączenie wspaniałej zabawy z bezpieczeństwem użytkowników – takie było zadanie i wiemy, że wykonaliśmy je dobrze.

Teraz pozostaje nam do zrealizowania ostatni etap naszej misji – zapewnienie dostępu do bezpiecznej i kreatywnej zabawy wszystkim dzieciom. Mamy nadzieję, że duże Klocki Mammutico™ już wkrótce staną się symbolem dobrej zabawy dzieci i spokoju ducha rodziców, dlatego do realizacji tego etapu zapraszamy Regionalnych Partnerów i nowych właścicieli Sal Zabaw – Klockolandia! Zostań jednym z nich!

Dołącz do Sieci KLOCKOLANDIA

Rozwój sieci partnerskiej stał się stałym i bardzo ważnym elementem dalszej strategii rozwoju naszej firmy. Sale Zabaw pod logo Klockolandii otwierane będą w całej Polsce, w małych miejscowościach oraz w dużych miastach.

Model placówek partnerskich zakłada współpracę Mammutico™ z niezależnymi przedsiębiorcami, na zasadach franszyzy lub umów partnerskich.

Za cel stawiamy sobie stworzenie największej, spójnej i rozpoznawalnej marki naszych placówek, co wiązać się będzie ze stabilnością i zaufaniem Klientów, szczególnie tych najmłodszych.



Naszym Partnerom zapewniamy:

- przyjazny i łatwy model biznesowy;
- atrakcyjny cennik na zakup wyposażenia i produkty zapewniające rosnące dochody;
- kompleksowe szkolenie pracowników oraz właścicieli placówek;
- stałe wsparcie organizacyjne i merytoryczne;
- wysokie rabaty na całą ofertę Mammutico™
- setki pomysłów jak zdobyć klientów i jak sprawić, aby chętnie wracali do Waszej Sali Zabaw

Kogo szukamy?

Tak jak w każdym biznesie, tak i w naszej sieci podstawowe cechy każdego Partnera to wrodzony entuzjazm, pracowitość, wytrwałość, dążenie do profesjonalizmu, przedsiębiorczość i, przede wszystkim, pozytywne nastawienie.

Zdecydowanie łatwiej sukces w tej branży osiągają doświadczeni rodzice, ale brak doświadczenia wcale nie wyklucza prowadzenia tej formy działalności.

Naszym Partnerom oferujemy 2 podstawowe opcje współpracy:

A. Mobilny Plac Zabaw – wypożyczalnia zestawów i dystrybucja

B. Sala Zabaw KLOCKOLANDIA – to sala zabaw i Mobilny Plac Zabaw w jednym

O ile **pierwsza forma nie wymaga lokalu**, a inwestycja w koncept biznesowy nie przekroczy 25 000 zł, o tyle druga forma stawia już pewne wymagania, a mianowicie:

- Lokal

Lokal nie powinien być mniejszy jak 100m², z łatwym dostępem do toalety.

Warto pomyśleć już na etapie planowania i wyszukiwania odpowiedniego miejsca aby z głównej sali do zabawy klockami było wydzielone przynajmniej jedno z pomieszczenie, jako sala urodzinowa – to jedno z ważnych źródeł dochodu.

- Infrastruktura techniczna

Aby profesjonalnie obsłużyć każdego klienta, który trafi do Państwa, lokal musi być wyposażony w:

- komputer z dostępem do Internetu,
- drukarkę,
- podstawowe meble biurowe (lada, regał),
- zestaw mebli szatniarskich,
- wygodne krzesła lub sofy dla rodziców,
- wyposażenie sali urodzinowej (krzeselka, stoliki, dekoracje).

Jeśli planujemy dodatkową sprzedaż art. spożywczych i napojów to konieczna będzie niewielka lada z witryną, lodówka oraz ekspres do kawy). Już taka podstawowa gastronomia pozwoli znacząco zwiększyć dochody.

Przy nowej działalności i pustym lokalu w/w wyposażenie będzie inwestycją na poziomie 15 - 30 tys. zł, w zależności od powierzchni użytkowej, i tu służyliśmy pełnym swoim doświadczeniem, pomysłami oraz **bezpłatnym projektem graficznym** tak aby całość dawała poczucie relaksu i spełnienia oczekiwań zarówno tych najmniejszych jak i dorosłych przyglądających się beztrudnej i kreatywnej zabawie.

Wyposażenie sal zabaw w zestawy Klocków Mammutico™, piankowe maty, elementy geometryczne na ściany oraz podstawowe elementy dekoracyjne otrzymują Państwo w ramach Pakietu Startowego (szczegółowy spis w dalszej części).

Materiały reklamowe i nośniki reklam

Każda placówka naszej sieci jest odpowiednio oznakowana. Komplet nośników reklam mogą Państwo przygotować sami po uprzedniej akceptacji lub otrzymać w ramach Pakietu Startowego.

System rezerwacji sal i zestawów klocków

Nasi Partnerzy, a przede wszystkim Państwa klienci, mogą korzystać z wyjątkowego i niepowtarzalnego narzędzia do rezerwacji zarówno Sali Zabaw KLOCKOLANDIA na uroczystości rodzinne, imprezy integracyjne lub eventy firmowe, jak również rezerwacji wynajmu Mobilnego Placu Zabaw, choćby w celu prowadzenia zajęć w okolicznych placówkach oświatowych. Serwis internetowy **www.klockolandia.com** to miejsce rezerwacji, ale również promocji Państwa usług i Państwa placówki.

Pakiet Startowy Mammutico™ zawiera:

- ✓ 2 x Mobilny Plac Zabaw, czyli Zestaw Mammutico SMART 440 (razem 880 elementów)
- ✓ Zestaw Mammutico Simple 172
- ✓ 6 x Puzzle BIG – do przyklejenia na ścianę
- ✓ Mammutico Foam 40m² – mata na podłogę
- ✓ Kolorowe elementy wystroju wnętrza.
- ✓ Projekt aranżacji wnętrza
- ✓ elementy reklam zewnętrznych (banery reklamowe, folie reklamowe OWV na szyby)

Cena proponowanego Pakietu Startowego: 39 000 zł netto

Pakiet Startowy nie jest sztywny i możemy skonfigurować oraz wycenić wg indywidualnych zamówień.

A teraz najprzyjemniejsze, czyli symulacja dochodów

Aby określić dochodowość biznesu zakładamy, iż pierwsze 3-6 miesięcy to jednak okres rozwojowy potrzebny na to, aby potencjalni klienci zaczęli rozpoznawać miejsce i odwiedzać je regularnie, a miejsce to miasto około 50-70 tys. mieszkańców.

Po w/w okresie działalność powinna osiągać następujące tygodniowe rezultaty:

Założenie: Ilość jednorazowych wejść na salę zabaw - 100

Cena biletu: 15 zł

Przychód: 1500 zł

Założenie: Ilość grupowych wejść na salę zabaw - 3 x 15 osób

Cena biletu za osobę/grupę: 11/165 zł

Przychód: 495 zł

Założenie: Ilość wynajmu 1 Sali Urodzinowej – 2

Cena imprezy: 200 zł + 15 osób po 10 zł na Sali Zabaw daje 350 zł

Przychód: 700 zł

Założenie: Ilość wynajmu Mobilnego Placu Zabaw na warsztaty i imprezy poza Salą Zabaw (przedszkola, szkoły, eventy, pikniki) – 3

Cena wynajmu: 600 zł

Przychód: 1800 zł

Założenie: Dodatkowy dochód ze sprzedaży produktów serii Mammutico™ oraz innych produktów: około 700 zł tygodniowo.

Podsumujmy: średni tygodniowy przychód to 5 195 zł, co miesięcznie daje 20 780 zł przychodu, a przy założeniu, iż na wynajem lokalu, 2 pracowników i inne stałe opłaty nie wydamy więcej niż 12 000 zł, to już mamy dochód na poziomie 8 780 zł. Szczegółowa kalkulacja poniżej.

Usługa	Ilość	Cena	Przychód
Jednorazowe wejścia na salę zabaw	100	15 zł	1 500 zł
Wejścia grupowe (15 osób po 11 zł/osoba)	3	165 zł	495 zł
Organizacja urodzin w 1 sali urodzinowej	2	350 zł	700 zł
Wynajem Mobilnego Placu Zabaw	3	600 zł	1 800 zł
Dochód ze sprzedaży produktów Mammutico™	kpl	700 zł	700 zł
Przychód tygodniowo			5 195 zł
Przychód miesięcznie			20 780 zł
Koszty (wynajem lokalu i wynagrodzenia)			12 000 zł
Miesięczny dochód			8 780 zł

Przyznajemy, iż celowo zaniżyliśmy średnie przychody w kalkulacji, aby pokazać wariant pesymistyczny. Wyniki finansowe tego rodzaju placówek są z reguły znacznie atrakcyjniejsze, a zwiększenie inwestycji o dodatkowe zestawy lub inne elementy i narzędzia do zabawy może te wyniki w rzeczywistości podwoić. W miastach z ponad 100 tys. mieszkańców z pewnością tak będzie.

Podsumowując

Jeśli szukasz nowych pomysłów na swoją działalność gospodarczą lub marzysz o własnej firmie w branży pełnej radości i uśmiechu, to napisz lub zadzwoń, a odpowiemy na Twoje pytania.

Pozostaję do dyspozycji.

Darek Kachniarz

sales manager

tel. [515 362 186](tel:515362186)

e-mail: darek@mammutico.com

Mammuti Co. Sp. z o.o.

05-820 Piastów, Plac Zgody 6A

www.mammutico.com